

**Lidl Personaldienstleistung GmbH & Co. KG - Lidl-Lohnt sich**

Bei Lidl als Führungskraft durchstarten heißt: mehr wollen und mehr möglich machen als woanders. Schnell viel Verantwortung übernehmen und wissen, worauf es ankommt. Jeden Tag mit gutem Beispiel vorangehen, über Zutrauen führen und so deine Filialen, dein Team und dich selbst vorwärtsbringen.

**Verkaufsleiter (m/w/d)**

in deiner Nähe

Stadt: national\_wide; Beginn: Frühestmöglich; Vergütung: Verhandlungsbasis

**Aufgaben**

- Profitiere von einem mehrmonatigen Praxistraining und übernehme schnell Verantwortung als Führungskraft: So startest du deine Lidl Vertriebskarriere
- Deine Einarbeitungsphase umfasst verschiedene Stationen, in denen du die täglichen Abläufe bei Lidl intensiv kennlernst – begleitet von einem persönlichen Paten und Fachseminaren
- Damit bereiten wir dich optimal auf deine Rolle als Verkaufsleiter vor, in der du innerhalb der Regionalgesellschaft einen eigenen Bezirk mit 5 – 6 Filialen und damit ca. 80 – 100 Mitarbeitern verantworten wirst
- Dort wirst du schon bald einen Großteil der Vertriebsaktivitäten vor Ort planen und organisieren, Mitarbeiter einstellen, entwickeln und fördern – und die Performance steigern
- Dein Ziel: hochzufriedene Konsumenten und Mitarbeiter sowie sehr gute Verkaufszahlen

**Voraussetzungen**

- Ein mit mindestens 180 ECTS-Punkten abgeschlossenes Studium
- Idealerweise erste Erfahrungen im Handelsumfeld, z. B. Studienrichtung oder im Rahmen von Praktika
- Die Motivation, früh Führungsverantwortung zu übernehmen
- Begeisterung für die stetige Weiterentwicklung von Mitarbeitern und sich selbst
- Starke Erfolgs- und Ergebnisorientierung, Problem- und Konfliktlösungskompetenz
- Einen hohen Anspruch an sich selbst und der Wille Entscheidungen zu treffen
- Flexibilität und Mobilität innerhalb der genannten Grenzen der jeweiligen Regionalgesellschaft

## Unser Angebot

Wir legen Wert darauf, dass sich dein Einstieg bei uns lohnt! Daher profitierst du bei uns nicht nur von einem übertariflichen Gehalt (Einstieg brutto monatlich 5.500 €) und den Sozialleistungen eines Großunternehmens: Ein persönlicher Pate macht dich vom ersten Tag an mit deinem Job vertraut und ist dein Ansprechpartner für alle Fragen rund um das Unternehmen. So findest du dich bei uns schnell zurecht – und kannst von Beginn an das kollegiale Miteinander und die individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten für dich entdecken. Zusätzlich erhältst du in dieser Funktion einen neutralen Firmenwagen, welcher auch privat genutzt werden kann.

Die Lidl Personaldienstleistung GmbH & Co. KG führt im Auftrag aller Regionalgesellschaften ein einheitliches Bewerbervorauswahlverfahren durch. Nach einer erfolgreichen Vorauswahl leiten wir deine Bewerbung an die für dich zuständige Lidl-Regionalgesellschaft weiter.

Eine erneute Bewerbung auf andere Stellenausschreibungen ist nicht notwendig. Solltest du dich für unterschiedliche Stellenanzeigen bewerben, werden wir deine einzelnen Bewerbungen bündeln.

## Bewerbung

Genau dein Ding? Dann zeig, was du kannst. Bewirb dich jetzt auf [jobs.lidl.de](https://jobs.lidl.de)

[https://jobs.lidl.de/suche/?page=1&query=Verkaufsleiter&filter={%22contract\\_type%22:\[\],%22employment\\_area%22:\[\],%22entry\\_level%22:\[\]}&min\\_lat=null&min\\_lon=null&max\\_lat=null&max\\_lon=null&with\\_event=true](https://jobs.lidl.de/suche/?page=1&query=Verkaufsleiter&filter={%22contract_type%22:[],%22employment_area%22:[],%22entry_level%22:[]}&min_lat=null&min_lon=null&max_lat=null&max_lon=null&with_event=true)

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/80372/TUD/>  
Angebot sichtbar bis 27.07.2020

